

**Программа бизнес-лагеря  
для начинающих молодых предпринимателей  
Республики Башкортостан**

27-28 октября 2018 года, БО «Связист» (город Уфа)

**22 сентября**

- 8.00 – сбор участников бизнес-лагеря около здания Министерства молодежной политики и спорта Республики Башкортостан
- 8.00-9.00 – трансфер до базы проведения бизнес-лагеря
- 9.00-10.00 – завтрак
- 10.00-13.00 – **тренинг «Бизнес-старт».** *Бизнес-коуч, трансформационный коуч, бизнес-тренер, собственник бизнеса Елена Веденеева.*
- 13.00-14.00 – обед, заселение в номера (для иногородних)
- 14.00-18.00 – **тренинг «Бизнес-старт».** *Бизнес-коуч, трансформационный коуч, бизнес-тренер, собственник бизнеса Елена Веденеева..*
- 18.30-19.00 – ужин
- 19.00-21.00 – **конкурс бизнес-проектов с наставниками федеральной программы «Ты – предприниматель».**

**23 сентября**

- 9.00-10.00 – Завтрак
- 10.00-13.00 – **тренинг «Бизнес-старт».** *Бизнес-коуч, трансформационный коуч, бизнес-тренер, собственник бизнеса Елена Веденеева.*
- 13.00-14.00 – обед, выезд из номеров
- 14.00-18.00 – **тренинг «Бизнес-старт».** *Бизнес-коуч, трансформационный коуч, бизнес-тренер, собственник бизнеса Елена Веденеева.*
- 18.00-18.30 – Ужин
- 18.30-19.00 – трансфер до Министерства молодежной политики и спорта Республики Башкортостан

## Программа бизнес-тренинга «Бизнес-старт».

### Цели курса:

- ✓ Повысить уверенность в занятиях предпринимательской деятельностью.
- ✓ Определить мотивацию на создание своего дела.
- ✓ Просчитать технико-экономическую составляющую бизнес-идеи

### Задачи курса:

- ✓ Помочь провести анализ личных компетенций предпринимателя.
- ✓ Сформировать личный план развития.
- ✓ Простроить путь от идеи до внедрения в реальный бизнес.
- ✓ Прописать финансовые цели и план продвижения своего бизнеса.

**Участники:** молодые люди от 18 до 30 лет, интересующиеся темой предпринимательства, начинающие предприниматели.

**Регламент:** 16 часов.

**Бизнес-тренер:** сертифицированные МОТ бизнес-тренеры

### Содержание тренинга.

#### 1 день.

**1. Вы в качестве предпринимателя.** Разные виды бизнеса. Характеристики успешного предпринимателя. Практическое упражнение. Проведение методики самооценки качеств. Способы развития предпринимательских качеств. Написание плана развития индивидуальных качеств.

**2. Идея, относительно предпринимательской деятельности.** Идея бизнеса. Обучение на конкретном случае. Разделение на группы по 5 человек по тематике: производство, услуга, продажи, сельское хозяйство.

**3. Техничко-экономическое обоснование.** Что такое ТЭО? Зачем нужен бизнес-план. Техничко-экономическое обоснование как орудие в основании малого предприятия. Идеи бизнеса. Содержание бизнес-плана. Где искать информацию для бизнес-плана.

**4. Составление плана по маркетингу.** Основные этапы маркетинга. Способы изучения рынка. Заполнение формы о клиентах. Составление плана по маркетингу: продукт, цена, месторасположение, продвижение. Работа над технико-экономическим обоснованием в учебных пособиях. Защита групп и индивидуально в мини-группах.

**5. Организация вашего бизнеса. Юридическая ответственность и страхование.** Основные формы бизнеса. Особенности каждой формы бизнеса в зависимости от видов деятельности. Плюсы и минусы. Как правильно выбрать форму бизнеса. Заполнение карточки «Форма бизнеса». Законы и нормативные акты по формам бизнеса и регистрации предприятия. Лицензии и разрешения. Виды страховок, их преимущества и недостатки. Юридическая ответственность при учреждении малого предприятия. Законы и нормативные акты по налогам.

#### 6. Персонал.

Какой персонал необходим в конкретном бизнесе: 4 шага. Заполнение формы бизнес-плана «Персонал». Презентация заполненных разделов бизнес-плана.

#### 2 день.

**7. Стартовый капитал.** Необходимый стартовый капитал. Виды инвестиций: помещение и оборудование.оборотный капитал на приобретение сырья и готовой продукции, продвижение товаров, заработную и арендную плату, страхование и прочие расходы. Расчет стартового капитала. Источники стартового капитала: собственный капитал, кредиты, лизинг, гранты.

**8. Калькуляция себестоимости продукции и услуг.** Виды затрат в бизнесе: прямые и косвенные. 4 шага расчёта себестоимости. Шаг 1: определение прямых материальных затрат. Шаг 2: определение прямых затрат на оплату труда. Заполнение формы расчета

затрат на оплату труда. Шаг 3. Определение косвенных расходов. Шаг 4: Определение общей суммы затрат. Заполнение формы калькуляции себестоимости.

#### **9. Учетная документация и финансовое планирование.**

Необходимость системы учета. Как ее выбрать. План продаж и затрат и план движения наличной денежной массы. Этапы в составлении плана продаж и затрат. Требования, предъявляемые кредитными учреждениями. Финансовое планирование. План доходов и расходов. План движения денежных средств. Выбор системы учета. Нормативные акты, используемые при планировании и учетной документации.

#### **10. Презентации бизнес-планов.**

Оформление общих бизнес-планов. Подготовка к презентации. Заполнение бизнес-плана индивидуально. Презентация в мини-группах. Составление индивидуального плана действий.

#### **Методы обучения, используемые в тренинге**

Рольевые игры, тесты, индивидуальная и групповая работа, отработка навыков в упражнениях, работа с методическими материалами.

**Необходимые условия для проведения конференции:** проветриваемый зал, стулья по количеству участников, проектор, экран, флипчарт, микрофон, колонки, ноутбук, столы (на 8 человек – 1 стол).

**Ведущий тренинга Елена Веденева:** коуч-консультант, трансформационный бизнес-тренер, эксперт по изменениям, психолог, предприниматель с 2002 года. В сфере развития потенциала человека более 20 лет. Имеет опыт управления в самых различных структурах: государственных, банковских, в крупных европейских компаниях, и опыт создания собственного бизнеса. На данный момент сопровождает предпринимателей, команды и компании. Темы авторских программ сопровождения - изменения, управление собой и командой, энерджи-менеджмент.